

# KALADENT

---

Als Marktführer im Schweizer Dentalhandel überzeugt die KALADENT AG mit einem umfassenden Angebot an Produkten und Dienstleistungen. An insgesamt sechs Standorten und mit einem flexiblen Beratungs- und Techniker-Team bedienen wir Zahnärztinnen und Zahnärzte in der ganzen Schweiz mit höchster Kompetenz.

Im Zuge einer Nachfolge suchen wir in der Region Solothurn, Aargau eine gewinnende Persönlichkeit, welche unsere Kunden nachhaltig betreut.

## Kundenbetreuung Region Solothurn, Aargau

### Stellenbeschreibung:

Sie sind in ihrem Verkaufsgebiet verantwortlich für einen sehr guten und aktiven Kundenstamm. Sie betreuen ihre Kunden aktiv und selbständig vor Ort. Die breite Produktpalette umfasst sowohl das Einrichtungs- und Gerätegeschäft, als auch zahnärztliche Bedarfsartikel. Neben dem aktiven Verkauf bei bestehenden Kunden begleiten sie auch anspruchsvolle Projekte zusammen mit unserem Team und akquirieren auch Neukunden.

Ihr Arbeitsort ist an unserem zentralen Standort in Urdorf, aber eigentlich viel lieber aktiv und bei ihren Kunden in den Praxen. In ihrer Aufgabe werden Sie von der Marketing- und Verkaufsleitung sowie von einem qualifizierten Innendienst- und Spezialisten-Team umfassend unterstützt.

### Anforderungsprofil:

Das Verkaufsgebiet welches Sie übernehmen dürfen, ist sehr gut bearbeitet. Insbesondere auch gegenüber der Konkurrenz. Ihr Anforderungsprofil umfasst Folgendes:

- Branchenkenntnisse und/oder eine technische Ausbildung sind von Vorteil aber kein Muss
- Erfahrung im Einrichtungs- und Geräteverkauf und/oder auch im Bedarfsartikelgeschäft
- 30-45 Jahre jung (wir wünschen uns eine langfristige Nachfolge)
- ca. 3-5 Jahre Vertriebspraxis
- Verhandlungsgeschick und nötiges Flair für eine erfolgreiche Kundenbetreuung
- PC-Anwenderkenntnisse (MS Office), Freude am aktiven Nutzen moderner IT-Systeme (CRM)
- Einzelkämpfer im Feld aber auch aktiver Teamplayer um gemeinsam definierte Ziele zu erreichen.

In ihrer neuen Position erwarten sie Herausforderungen und Verantwortung. Entsprechend auch viele Möglichkeiten zu wachsen und sich selbst weiterzuentwickeln. Sie leisten einen wesentlichen Beitrag zum gesamtunternehmerischen Resultat und dürfen fortschrittliche Anstellungsbedingungen erwarten. Dazu gehört eine umfassende Einführung mit internen und externen Schulungen. Zu ihrer Ausrüstung besteht unter anderem aus einem Geschäftswagen, Mobiltelefon und Surface.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail an:

[jripberger@kaladent.ch](mailto:jripberger@kaladent.ch)

### KALADENT AG

Personalabteilung  
Jasmin Ripberger  
Schachenstrasse 2  
9016 St. Gallen  
071 282 80 12  
[www.kaladent.ch](http://www.kaladent.ch)